



**SANY HEAVY EQUIPMENT INTERNATIONAL
HOLDINGS COMPANY LIMITED**

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)

Stock Code : 00631

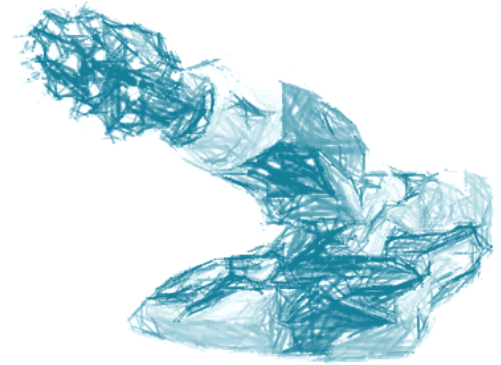
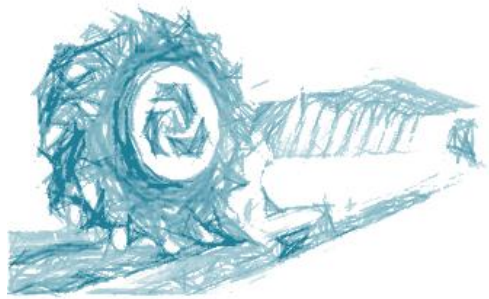
2013全年业绩

演讲材料

**Quality
Changes
The World**

第一部分

业绩回顾



业绩概览



| (单位：亿元人民币) | | 2013FY | 同比变化 |
|------------|-----------|---------------|-----------|
| 收入利润 | 销售收入 | 32.25 | -11.41% |
| | 毛利率 | 36.06% | -0.44ppt |
| | 归属于母公司净利润 | 3.56 | -28.69% |
| | 每股收益(元) | 0.12 | -25.00% |
| 资产负债 | 总资产 | 87.13 | +9.19% |
| | 资产负债率 | 33.11% | +4.50ppts |
| | 净资产 | 58.28 | +2.31% |
| 现金流量 | 经营性净现金流 | -2.24 | |

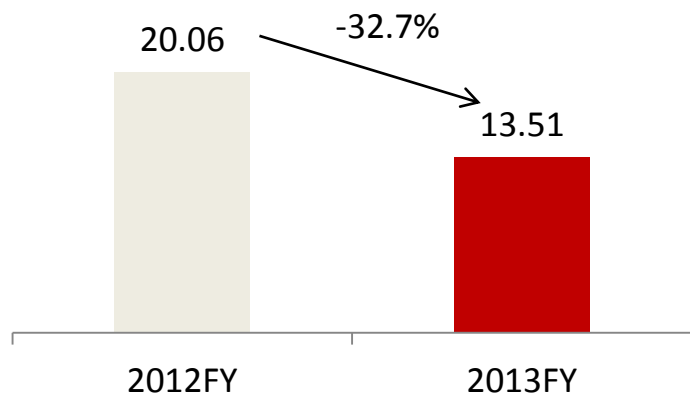
业绩回顾

由“掘”到“采”的转变

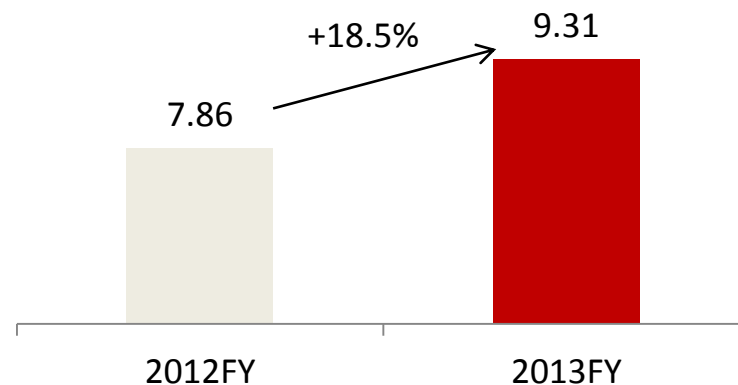


单位：亿元人民币

掘进机销售收入



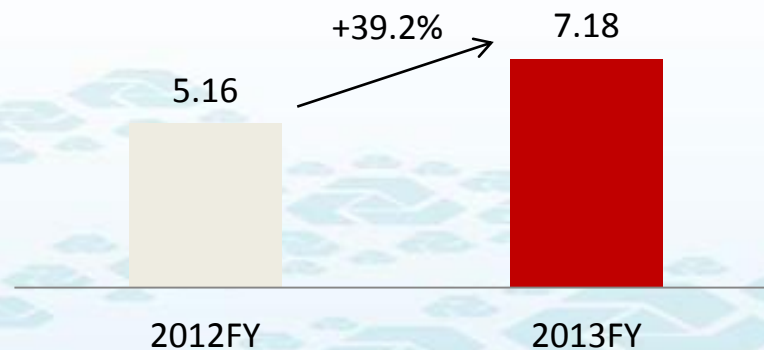
联合采煤机组销售收入



以掘进机带动综采设备的销售战略已见成效

- ▶ 综采产品收入逆势增长18.5%;
- ▶ 液压支架收入大幅增长39.2%，相对市场占有率33%;
- ▶ 综采产品增长对利润的贡献一定程度上弥补了掘进机销售下滑带来的负面影响;

液压支架销售收入



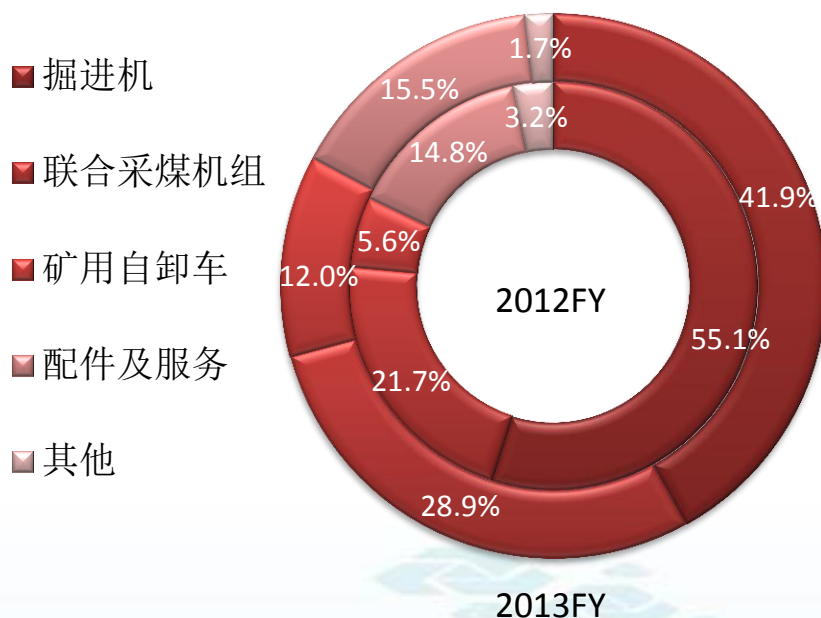
业绩回顾

由“井下”到“井上”的转变

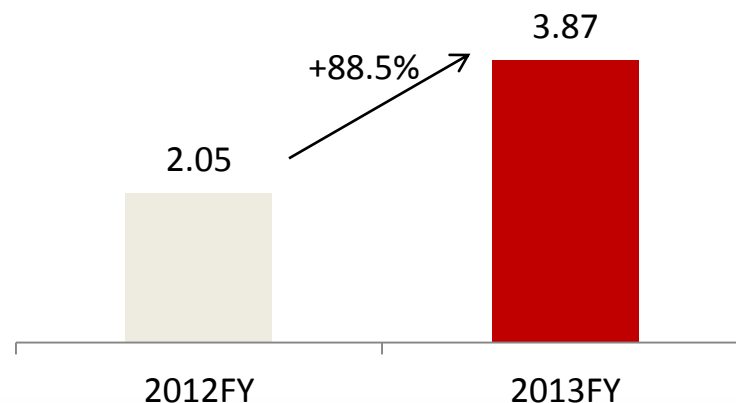


单位：亿元人民币

主营业务收入构成变化



矿用自卸车销售收入



为满足市场需求，我们的业务由井下延伸到井上

- 矿用自卸车产品已成为露天矿用设备拓展的拳头；
- 矿用自卸车产品全年销售收入大幅增长88.5%；

业绩回顾



由“煤”到“非煤”的转变

第三代掘进机



EBS630掘进机



隧道掘进机MTM



ML400连采机



为了应对煤炭行业的低迷，我们积极开拓非煤领域的设备需求。利用掘进机的成熟技术，进军隧道开凿、非煤矿山（钾盐矿、铅锌矿）开采等领域。

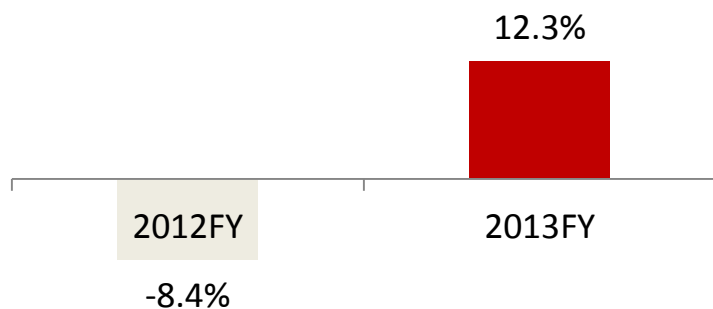
- 第三代掘进机批量进入市场，市场反响良好；
- 世界首创双头大采高掘进机EBS630已发往老挝钾盐矿，未来将进入磷矿、隧道开凿等领域；
- 掘进新品——隧道掘进机MTM即将推向市场；
- ML400连采机已经下线并开始工业试验；

业绩回顾

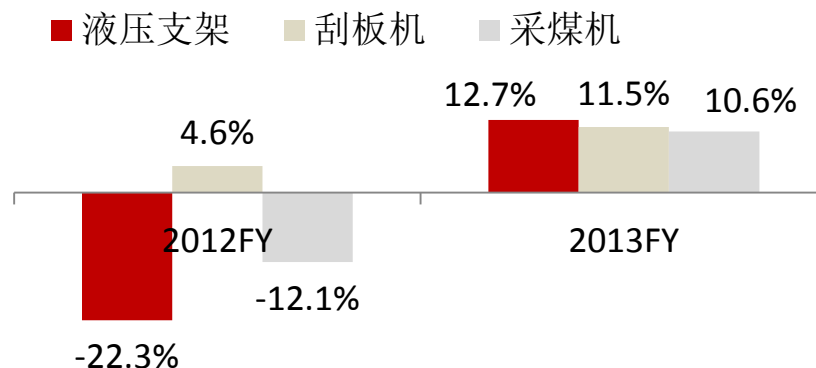


生产管理的转变——降成本

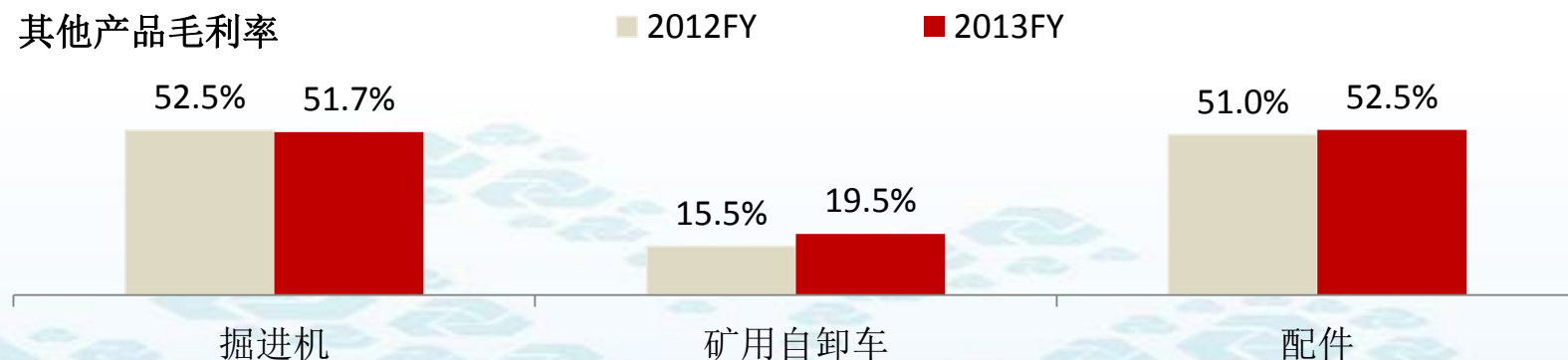
联合采煤机组综合毛利率



液压支架、刮板机、采煤机毛利率



其他产品毛利率



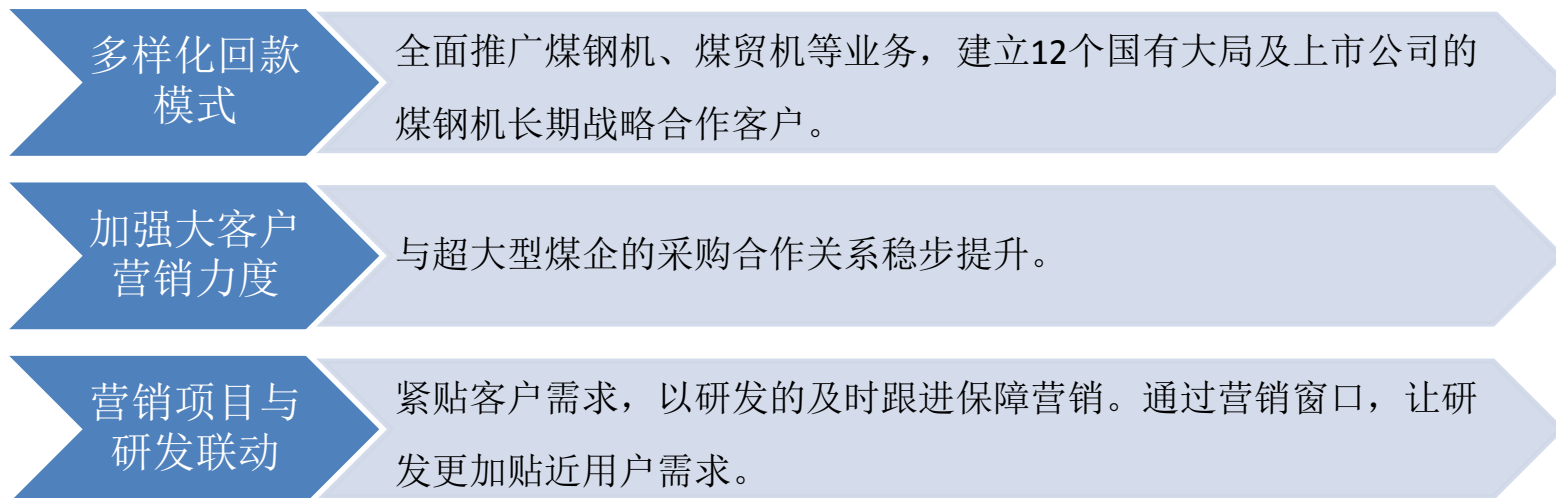
- ▶成功开发轻型智能化支架，毛利率从2012年的-22.3%提升至2013年的12.7%；综采产品毛利率全部转正；
- ▶掘进机毛利率小幅下滑，其他各项产品毛利率稳中有升；

业绩回顾

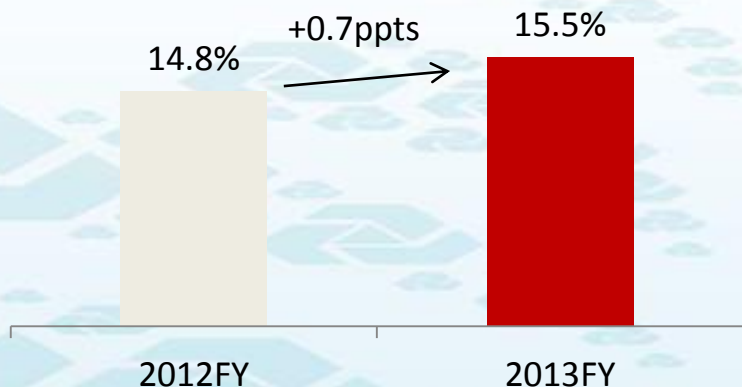


销售模式的转变——抓市场、重服务

强化营销



服务收入占比提升



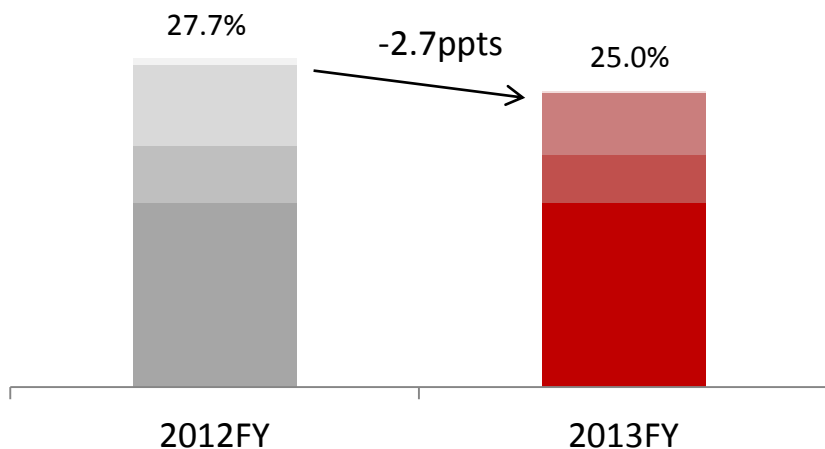
- 领先行业的服务理念和服务水平；
- 全国共设立服务网点70个、省级销售仓库53个、大修厂2个，确保服务半径小于50公里；
- 率先在全国同行业中开通4008服务热线电话，提供及时、有效、多层次的服务；
- 推出“三快”等服务承诺。目前为止，业内没有任何厂家敢于做出此类承诺；

业绩回顾



运营管理的转变——控费用、减存货

费用率变化

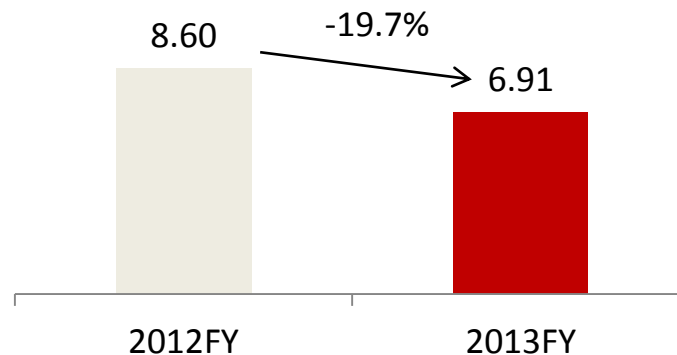


- 财务费用率
- 研发费用率（扣除资本化影响）
- 管理费用率（扣除折旧摊销）
- 销售费用率

- 加强管控，减少制造过程中的浪费；
- 整合供应链，降低采购成本；
- 保证费用支出的必要性及合理性；
- 不断讨论及改善控制措施；

存货变化

单位：亿元人民币

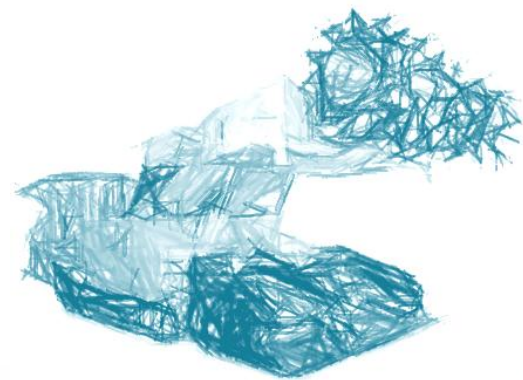


- 通过加强订单管控，盘活存货；
- 加快新品存货变现；
- 处理呆滞存货；
- 顺利完成年底存货降至7亿以内的目标；



第二部分

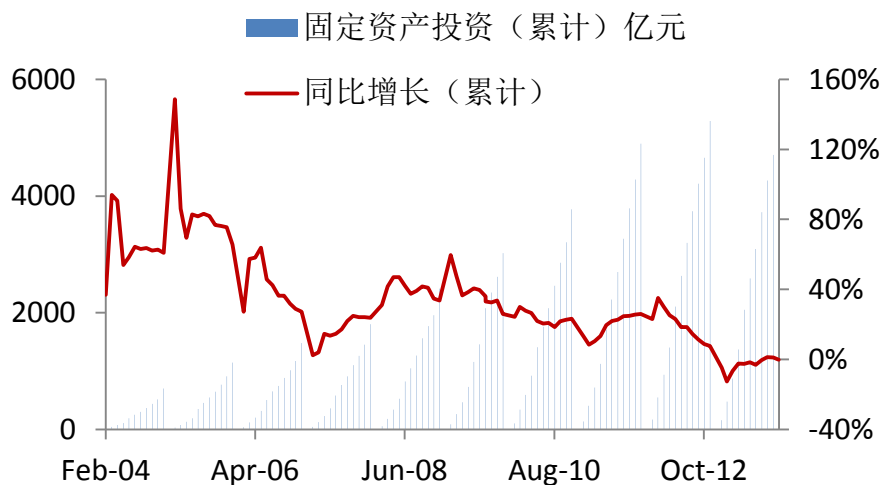
未来展望



未来展望



行业展望——机遇与挑战并存



雾霾和经济结构调整让传统煤炭行业遭受前所未有的挑战……

- 新型煤化工（煤制油、气）让煤炭拥有更广阔的利用空间；
- 截至2013年底全国煤矿在建及待建（已批复）规模12.8亿吨；
- 2013-2020年间我国计划累计退出产能9.5~10.5亿吨。煤矿的优胜劣汰是煤炭固定资产投资得以恢复的关键因素；



在整个采矿设备领域，我们仍是一家小公司，还有很长的路……

- 采矿业巨大的市场空间和分散市场格局对我们有很大吸引力；
- 国民经济发展对矿石的需求虽然难现爆发式增长，但需求释放源源不绝；
- 国内大型矿用设备存在巨大的进口替代空间；

未来展望



公司展望——开启转型之年

大功率硬岩掘进机
EBZ200H样机下线

综采产业园奠基

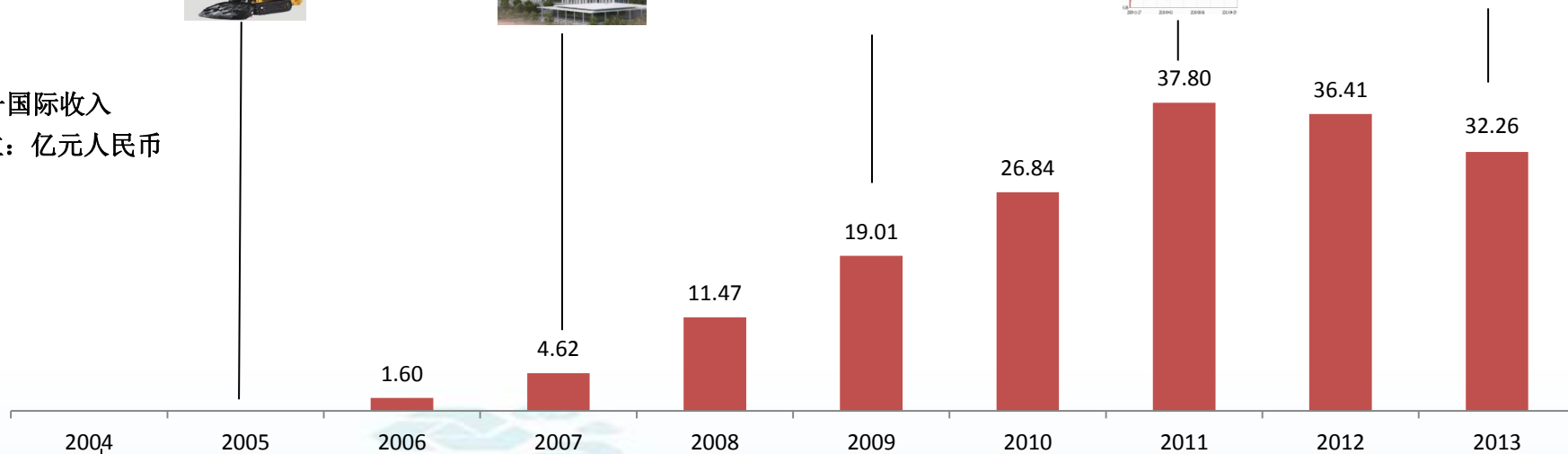
实现港股IPO

市值突破300亿港元

首次提出
企业转型



三一国际收入
单位：亿元人民币



第一台EBZ160C
掘进机下线

营业收入破亿元

掘进机市场占有率
行业第一

“硬岩掘进机”
荣获中国专利优
秀奖

涉足露天矿用设备

未来展望



短期业绩取胜之匙——井下新品

持续不断的研发创新是三一立足制造业的根本，我们始终致力于改善井下作业条件，提高井工开采效率



400B II型采煤机



245液压牵引采煤机



1920大采高采煤机



ML400连采机



ZW2A钻装机

- 薄煤层新品再发力，400B II，245采煤机订单饱满，广受用户好评；
- 超厚煤层领域采煤机1920成绩斐然，2014将发力进口替代；
- ML400连采机产品实力已经达到国际领先水平，旨在拓展全球市场；
- 15梭车、45T支架搬运车、ZW2A钻装机等产品，都已销往客户进入工业性试验；

提供更多井下服务，寻找蓝海，自主开发井下配套设备



ZRB400智能乳化液动力系统成套设备

- 为客户量身定制乳化液泵站的成套智能化解决方案；
- 顺利通过辽宁省、沈阳市科技局“科技成果及新产品鉴定会；
- 样机已实现销售；



EFS1600新型高压自动反冲洗过滤站

- 自动化程度高，处理量大，可自行清洗排污，并不间断供水；
- 为井下恶劣作业环境进行了特殊改进；

未来展望



短期业绩取胜之匙——露天矿用新品



- SRT95C、SRT55D升级换代样机于8月下线，现已进入批量试制阶段，2014年新品上市；



- SRT45新品样机已完成可靠性试验，在试验阶段即获得订单；



- SET230首台样机已完成可靠性试验，整改后设备完好率比肩国际龙头品牌；

矿用自卸车产品成长之快令业界侧目，而我们的目标远不止于此



2014年：SAT40铰接车



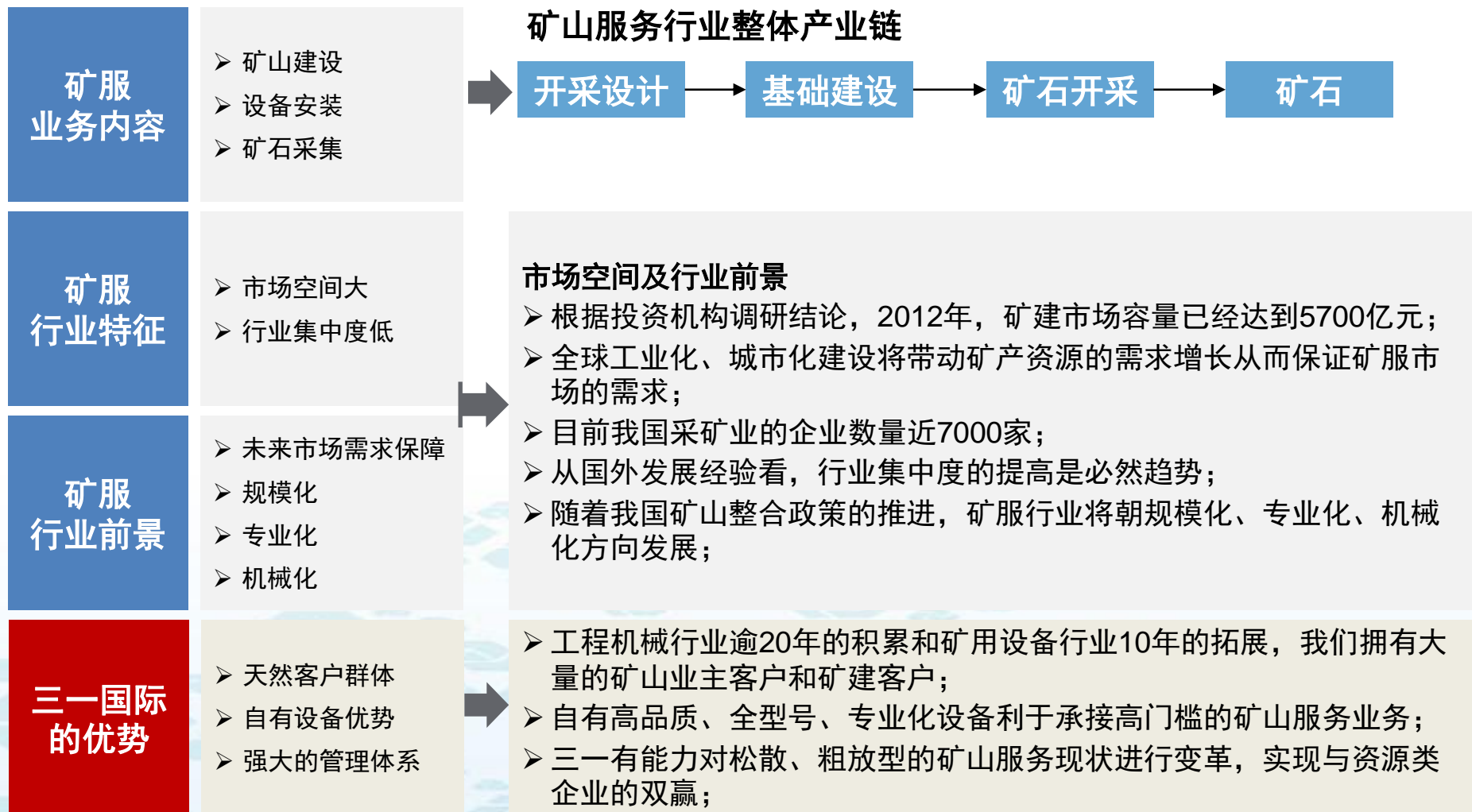
即将推出.....

2015年：SET360电动轮自卸车

未来展望



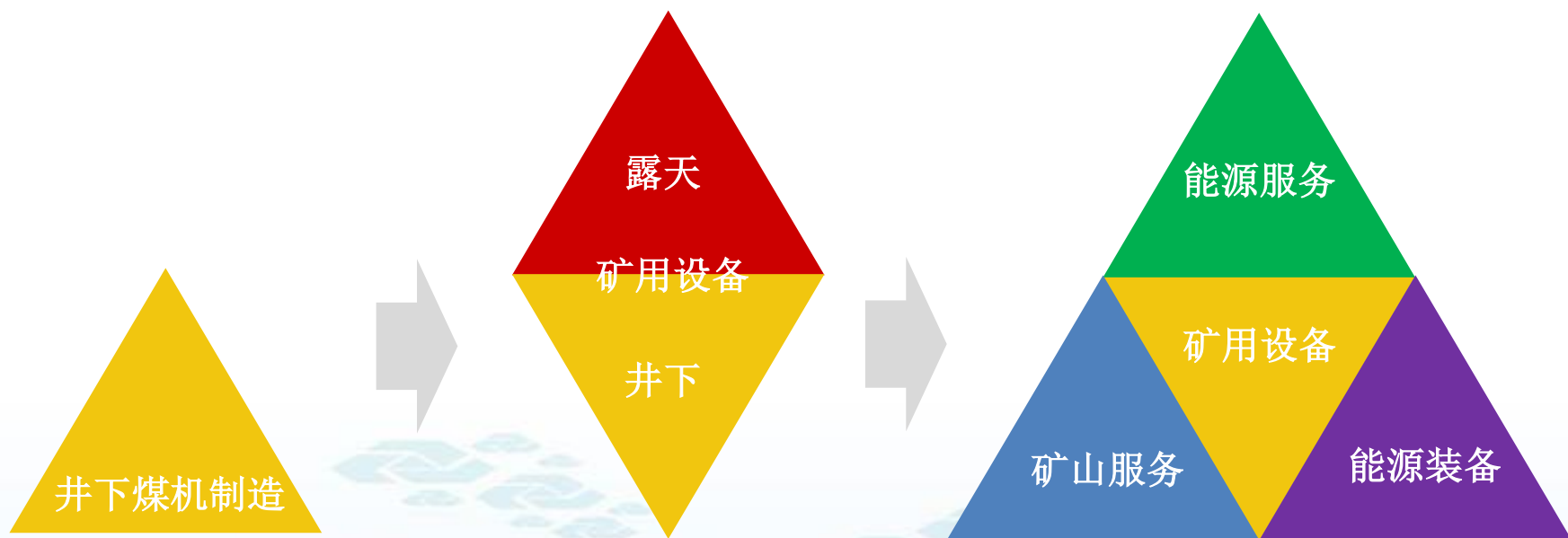
中期业绩取胜之匙——由“煤机”到“矿服”



未来展望



长期业绩取胜之匙——由“矿业”到“能源”，转变仍在继续



未来，我们的业务领域将由矿用设备领域延伸到其他领域

➢ 矿山服务、能源装备制造、能源业务将是我们最先考虑板块。